Vendre de l'eau
c'est contraire à l'éthique.

L'article explique pourquoi truu ne vend pas d'eau : l'accès à l'eau potable est un droit de l'homme et la vente contredit les principes éthiques fondamentaux de truu. Au lieu de cela, le concept truu permet l'autofinancement, un revenu complémentaire et une réorientation professionnelle par le biais de recommandations.

Droit d'accès à l'eau potable

Le droit d'accès à l'eau potable a été reconnu comme un droit de l'homme par l'Assemblée générale des Nations unies le 28 juillet 2010. La Bolivie et 33 autres États ont soumis la résolution 64/292 à l'Assemblée générale. Comme les résolutions de l'Assemblée générale ne sont pas juridiquement contraignantes pour les 192 États membres des Nations unies, elles ne sont pas non plus invocables en justice.

Cependant, l'ancrage du droit de l'homme à l'eau a une grande importance politique. Certains commentateurs déduisent le droit de l'homme à l'eau au-delà de la résolution de l'Assemblée générale de l'article 11.1 du Pacte international relatif aux droits économiques, sociaux et culturels, ce qui le rendrait contraignant en droit international. Le droit de l'homme à l'eau est une condition préalable à d'autres droits, tels que le droit à la vie, à une alimentation adéquate et aux soins médicaux.

Cependant, nous ne savons pas comment un droit de l'homme peut être vendu. Du moins, c'est une introduction au sujet « pourquoi truu ne vend pas d'eau et pourquoi est-il contraire à l'éthique de vendre de l'eau ? »

Je suis composé à 70 % d'eau, est-ce que j'appartiens à 70 % à Nestlé ?

Tout le pouvoir réside chez toi en tant que consommateur, car tu décides avec chaque euro individuel ce qu'il advient de ton argent. Si tu dépenses de l'argent pour des produits provenant d'entreprises contraires à l'éthique, tu soutiens directement leur philosophie d'entreprise et leur politique commerciale. Si tu agis de manière responsable en tant que consommateur, tu rends le monde un peu meilleur chaque jour et tu ne laisses aucune chance au mal.

pourquoi est-il contraire à l'éthique de vendre de l'eau ?

"L'eau a besoin d'un prix."
- Peter Brabeck, PDG Nestlé 1997-2008, Président du Conseil d'administration

Il est difficile de mieux exprimer la philosophie d'entreprise de Nestlé. Le film « Bottled Life » révèle à quel point les affaires avec l'eau sont réellement sales. Pomper à sec les lacs publics, forer des puits et voler l'eau aux pauvres, c'est l'activité quotidienne de la mafia de l'eau.

Donc si tu veux vendre de l'eau contre de l'argent et être comme Nestlé, c'est bien sûr libre à toi. Cependant, cela ne correspond pas à nos principes éthiques fondamentaux et à la vision de truu. Dans ce cas, nous rejetons également toute recommandation de ta part, car nous voulons continuer à nous développer dans la bonne direction.

est-ce que j'arnaque les gens si je vends de l'eau ?
Payer 2 000 à 10 000 fois plus que le prix d'achat, c'est la marge bénéficiaire habituelle de l'industrie de l'eau. Donc si tu achètes de l'eau, tu es toujours arnaqué.

Même si, purement hypothétiquement, tu pouvais acheter de l'eau dans une station truu pour disons 1 € / litre (ce qui serait bon marché pour de l'eau hautement biodisponible), tu paierais déjà 60 € / mois avec seulement 2 litres par jour, 720 € / an et sur 30 ans de durée d'utilisation d'une station truu 21 600 €. Donc déjà pour une seule personne une énorme arnaque. Une raison supplémentaire de ne pas vendre d'eau.

est-ce que j'enlève aux autres la possibilité de boire de l'eau biodisponible gratuitement ?
Le concept de truu prévoit dans un premier temps d'autofinancer ta propre station truu par l'engagement social. Pour cela, tu n'agis que 1 fois par mois en tant que fournisseur (pompiste) d'une recommandation réussie qui t'est assignée. Alternativement, tu peux aussi t'impliquer proactivement 4 fois par an, c'est-à-dire seulement 1 fois tous les 3 mois, en tant que prescripteur réussi.

Cependant, pour de plus en plus de propriétaires d'une installation truu, ce n'est pas suffisant, car grâce aux nombreux commentaires positifs, au plaisir et à la joie d'aider d'autres personnes et de promouvoir leur santé, ils veulent tout simplement atteindre un peu plus. Pour ce cas, il suffit déjà de 1 à 2 recommandations réussies par mois, que vous remplissez également, pour générer 400 € à 600 €. Cela remplace dans de nombreux cas un travail à temps partiel.

Une raison supplémentaire de ne pas vendre d'eau et d'offrir aux autres la possibilité

d'échanger un emploi à temps partiel ennuyeux contre un emploi beaucoup plus simple, plus facile et beaucoup plus amusant et agréable.

est-ce que j'enlève aux autres la possibilité de se réorienter professionnellement ?
Le concept de truu prévoit dans les première et deuxième étapes de s'autofinancer et éventuellement d'échanger un emploi à temps partiel contre du plaisir et de la joie. Si vous y avez pris goût, faire du bien, aider les autres et en même temps gagner de l'argent comme activité principale, alors vous êtes au bon endroit chez truu.

Pour nos experts à temps plein, de toutes nouvelles possibilités s'ouvrent pour devenir financièrement libres et mener une vie autodéterminée. Peut-être trouveras-tu aussi ta vocation chez truu ? Ce qui est fantastique, c'est que quand ton métier devient ta vocation, alors tu ne devras plus jamais travailler ;)

Une raison supplémentaire de ne pas vendre d'eau et d'offrir aux autres la possibilité de vivre en liberté financière et en autonomie.

It's good.
to be truu.