Wasser verkaufen
ist unethisch.

Der Artikel erklaert, warum truu kein Wasser verkauft: Zugang zu sauberem Wasser ist ein Menschenrecht und der Verkauf widerspricht den ethischen Grundsaetzen von truu. Stattdessen ermoeglicht das truu Konzept Refinanzierung, Nebenverdienst und berufliche Neuorientierung durch Empfehlungen.

Recht auf Zugang zu sauberem Wasser

Das Recht auf Zugang zu sauberem Wasser ist am 28. Juli 2010 von der Vollversammlung der Vereinten Nationen als Menschenrecht anerkannt worden. Bolivien und 33 andere Staaten haben die Resolution 64/292 in die Vollversammlung eingebracht. Da die Resolutionen der Generalversammlung fuer die 192 Staaten der Vereinten Nationen rechtlich nicht bindend sind, sind sie auch nicht einklagbar.

Jedoch hat die Verankerung des Menschenrechts auf Wasser einen hohen politischen Stellenwert. Von einigen Kommentatoren wird das Menschenrecht auf Wasser ueber die Resolution der Generalversammlung hinaus aus Art. 11.1 des Internationalen Paktes ueber wirtschaftliche, soziale und kulturelle Rechte abgeleitet, womit es voelkerrechtlich verbindlich waere. Das Menschenrecht auf Wasser ist die Voraussetzung fuer andere, etwa das Menschenrecht auf Leben, angemessene Ernaehrung und medizinische Versorgung.

In wie weit ein Menschenrecht verkauft werden kann ist uns allerdings ein Raetsel. Soviel zumindest einleitend zum Thema "warum verkauft truu kein Wasser und warum ist es unethisch Wasser zu verkaufen?"

Ich bestehe zu 70% aus Wasser, gehöre ich dann zu 70% Nestle?

Jegliche Macht liegt bei dir als Verbraucher, denn du entscheidest mit jedem einzelnen Euro, was mit deinem Geld passiert. Gibst du Geld fuer Produkte aus, die von unethischen Firmen kommen, dann unterstuetzt du damit direkt deren Firmenphilosophie und deren Geschaeftspolitik. Wenn du als Verbraucher verantwortungsvoll handelst, dann machst du damit die Welt jeden Tag ein Stueckchen besser und gibst den Boesen keine Chance.

warum ist es unethisch Wasser zu verkaufen?

"Wasser braucht einen Preis."
- Peter Brabeck, CEO Nestlé 1997-2008, Präsident des Verwaltungsrates

Besser laesst sich die Firmenphilosophie von Nestle nicht in Worte fassen. Mit dem Film "Bottled Life" wird aufgedeckt wie dreckig das Geschaeft mit dem Wasser tatsaechlich ist. Oeffentliche Seen leer pumpen, Brunnen bohren und armen Menschen das letzte Wasser abgraben, das ist das taegliche Geschaeft der Wassermafia.

Wenn du also Wasser gegen Geld verkaufen und so wie Nestle sein willst, dann steht dir das natuerlich frei. Allerdings passt das dann nicht mit unseren ethischen Grundsaetzen und der Vision von truu zusammen. Fuer diesen Fall lehnen wir auch jegliche Empfehlungen von dir ab, da wir uns ja in die richtige Richtung weiter entwickeln wollen.

zocke ich Leute ab, wenn ich Wasser verkaufe?
2.000 bis 10.000 mal mehr zu bezahlen, als der Einkaufspreis ist, das ist die gaengige Gewinnmarge der Wasserindustrie. Wenn du also Wasser kaufst, dann wirst du immer abgezockt.

Selbst wenn du rein hypothetisch bei einer truu station Wasser kaufen koenntest fuer sagen wir 1€ / Liter (was fuer hochwertiges, zellverfuegbares Wasser guenstig waere), dann wuerdest du bei nur 2 Litern pro Tag schon 60€ / Monat bezahlen, im Jahr 720€ und auf 30 Jahre Nutzungsdauer einer truu station 21.600 €. Also schon bei nur einer einzigen Person eine riesige Abzocke. Ein Grund mehr, Wasser nicht zu verkaufen.

nehme ich Anderen die Möglichkeit zellverfügbares Wasser zum Null-Tarif zu trinken?
Das Konzept von truu sieht im ersten Schritt vor, durch soziales Engagement seine eigene truu station zu refinanzieren. Hierfuer agierst du nur 1x pro Monat als provider (Tankwart) einer erfolgreichen Empfehlung, die dir zugewiesen wird. Alternativ kannst du dich auch proaktiv 4x im Jahr, also nur 1x alle 3 Monate, selbst als erfolgreicher Empfehlungsgeber einbringen.

Immer mehr Besitzern einer truu Anlage ist das aber nicht genug, denn durch das viele positive Feedback, den Spass und die Freude anderen Menschen zu helfen und deren Gesundheit zu foerdern, wollen sie einfach noch etwas mehr erreichen. Fuer diesen Fall genuegen ja bereits 1-2 erfolgreiche Empfehlungen pro Monat, die man auch betankt, um 400€ - 600€ zu erwirtschaften. Das ersetzt in vielen Faellen einen Nebenjob.

Noch ein Grund mehr, Wasser nicht zu verkaufen und dafuer Anderen die Moeglichkeit zu geben, einen laestigen Nebenjob durch einen viel einfacheren, leichteren mit viel mehr Spass und Freude zu tauschen.

nehme ich Anderen die Möglichkeit sich beruflich neu zu orientieren?
Das Konzept von truu sieht im ersten und zweiten Schritt vor zu refinanzieren und ggf. einen Nebenjob gegen Spass und Freude zu tauschen. Wer dabei auf den Geschmack gekommen ist, Gutes zu tun, Anderen zu helfen und damit auch hauptberuflich Geld zu verdienen, der ist bei truu genau richtig.

Fuer unsere hauptberuflichen Experts eroeffnen sich ganz neue Moeglichkeiten finanziell frei zu werden und ein selbstbestimmtes Leben zu fuehren. Vielleicht findest auch du deine Berufung bei truu? Das Tolle ist, wenn dein Beruf zu deiner Berufung wird, dann musst du nie wieder arbeiten ;)

Noch ein Grund mehr, Wasser nicht zu verkaufen und dafuer Anderen die Moeglichkeit zu geben, finanziell frei und selbstbestimmt zu leben.

It's good.
to be truu.